

„Ihr Herz schlägt für Medizintechnik? Unseres auch!“

Corscience entwickelt und produziert seit 2001 in Erlangen Systeme für die Medizintechnik. Worin wir richtig gut sind? In Elektrostimulation, Monitoring, Beatmung, Gasanalyse und Mobile Health. Was unsere etwa 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter schätzen? Dass Hersteller weltweit unsere Produkte und Technologien nachfragen – und wir so jeden Tag einen Beitrag leisten, um Menschen zu helfen.

Werden Sie Teil unseres Vertriebsteams als

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D) B2B MEDIZINTECHNIK

Voll- oder Teilzeit • unbefristet • ab sofort • Erlangen

IHRE AUFGABEN

- Betreuung unseres bestehenden B2B-Kundenstamms von der Angebotserstellung bis hin zur Problemlösung
- Nachverfolgung und Betreuung akquirierter Entwicklungsprojekte
- Planung und Durchführung von Kundenmeetings
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und Markttendenzen sowie aktive Mitgestaltung von dafür geeigneten Vertriebsstrategien
- Annahme und Bearbeitung von Kundenrückmeldungen
- Abrechnung von Kundenaufträgen und Unterstützung im Forderungsmanagement
- Backoffice Sales sowie Unterstützung des Business Development Managements

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Relevante Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise im technischen Vertrieb
- Gespür für technische Themen und Zusammenhänge
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen (insbesondere mit Excel)
- Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen (z.B. SAP) sowie Collaboration Tools von Vorteil
- Kommunikationskompetenz in deutscher und englischer Sprache
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise sowie Teamgeist

WIR BIETEN

- Sehr gutes, kollegiales Arbeitsklima – mit Duz-Kultur über alle Ebenen hinweg
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit Remote-Optionen, gute Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Moderne und hochwertige Arbeitsausstattung
- Umfassendes, strukturiertes Onboarding mit Patenschafts-Programm
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub im Jahr sowie anlassbezogener Sonderurlaub (z.B. bei Umzug)
- Regelmäßige Feedbackgespräche sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wechselnde Foodtrucks vor der Tür mit Corscience-Rabatt
- Fahrradfreundliche Lage und gute ÖPNV-Anbindung, Firmenparkplätze und E-Ladestation
- Lebendige CORMunity für vielfältiges Miteinander bei Sport, Gesundheit, Events und Feiern

Interessiert? Dann bewerben Sie sich jetzt. Bitte mit möglichem Starttermin und Gehaltsvorstellung an jobs@corscience.com.

Fragen beantworten wir Ihnen gerne unter **+49 9131 977986-0**.